

## Neurolanguage Coaching en acción – Centrado en cómo gestionar las sesiones de NLC

Septiembre 2023

(15 hours/ 15 ICF credits)

Sesión	Aprendizaje	Competencias de la ICF	CCE
<p>Jueves 21 de septiembre 2023</p> <p>De 11:30h a 14:30h</p>	<p>Recordando las 3Ms</p> <p>Coaching para la motivación</p> <p>Programación de objetivos de la parte mecánica y acciones.</p> <p>Programación de objetivos de maestría y acciones</p> <p>Claridad en los objetivos SMART</p> <p>Claridad en la programación del tiempo.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Conversaciones para comprobar el estado.</li> </ul> <p>Comprobando el compromiso la responsabilidad.</p>	<p>2. Incorpora una mentalidad de coaching.</p> <p>3. Establece y mantiene acuerdos.</p> <p>4. Cultiva la confianza y la seguridad.</p> <p>5. Mantiene la presencia.</p> <p>6. Escucha activamente.</p> <p>7. Evoca consciencia.</p> <p>8. Facilita el crecimiento del cliente.</p>	CC3
<p>Jueves 28 de septiembre 2023</p> <p>De 11:30h a 14:30h</p>	<p>Resolución de problemas</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Coaching sobre el compromiso.</li> </ul> <p>FEELI</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Coaching sobre la pérdida de motivación.</li> </ul> <p>Diseñar la hoja de ruta del Coachee</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Principios clave.</li> <li>• Conseguir diferentes estados del cerebro.</li> </ul>	<p>2. Incorpora una mentalidad de coaching.</p> <p>3. Establece y mantiene acuerdos.</p> <p>4. Cultiva la confianza y seguridad.</p> <p>5. Mantiene la presencia.</p> <p>6. Escucha activamente.</p> <p>7. Evoca conciencia.</p> <p>8. Facilita el crecimiento del cliente.</p>	CC3
<p>Jueves 5 de octubre 2023</p> <p>De 11:30h a 14:30h</p>	<p>Modelo de coaching PACT PCQ para la programación de objetivos de la parte mecánica.</p> <p>Modelo de coaching PACT PCQ para la programación de objetivos de maestría.</p>	<p>2. Incorpora una mentalidad de coaching.</p> <p>4. Cultiva la confianza y seguridad.</p> <p>5. Mantiene la presencia.</p> <p>6. Escucha activamente.</p> <p>7. Evoca conciencia.</p> <p>8. Facilita el crecimiento del cliente.</p>	CC3
<p>Jueves 19 de octubre 2023</p> <p>De 11:30h a 14:30h</p>	<p>Acciones para los objetivos:</p> <p>Parte mecánica:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Co-creando el material.</li> <li>• Conversaciones de coaching para las acciones.</li> <li>• Llevar a cabo las acciones.</li> </ul>	<p>1. Demuestra práctica ética.</p> <p>2. Incorpora una mentalidad de coaching</p> <p>3. Establece y mantiene acuerdos.</p> <p>4. Cultiva la confianza y la seguridad.</p>	CC3

Session	Learning Focus	ICF Competences	CCE
	<ul style="list-style-type: none"> <li>Preguntas poderosas</li> </ul> <p>Parte de maestría</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Co-creando el material</li> <li>Usar el material del coachee</li> <li>Conversaciones de coaching para las acciones</li> <li>Llevar a cabo las acciones.</li> <li>Preguntas poderosas.</li> </ul>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Mantiene la presencia.</li> <li>Escucha activamente.</li> <li>Evoca conciencia.</li> <li>Facilita el crecimiento del cliente.</li> </ol>	
<p>Jueves 26 de octubre 2023</p> <p>De 11:30h a 14:30h</p>	<p>Llevar a cabo las siguientes sesiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Estructura de las sesiones.</li> <li>Alcanzar diferentes estados del cerebro.</li> <li>Encuadre de las conversaciones de coaching.</li> <li>La señalización es clave.</li> </ul> <p>CASE STUDY – Procesos de coaching</p> <p>Extras en las sesiones futuras.</p> <p>NeuroPrompts</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Coaching de los detonantes. Conversación de coaching sobre el cerebro.</li> <li>Conversaciones de coaching extras.</li> </ul>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Demuestra práctica ética.</li> <li>Incorpora una mentalidad de coaching.</li> <li>Establece y mantiene acuerdos.</li> <li>Cultiva la confianza y la seguridad.</li> <li>Mantiene la presencia.</li> <li>Escucha activamente.</li> <li>Evoca conciencia.</li> <li>Facilita el crecimiento del cliente.</li> </ol>	CC3